

Inteligencia de Mercados/Cultura de Negocios con Aruba

Reuniones

Por: Legiscomex.com

Siempre se debe llegar unos quince minutos antes de la hora pactada, esto hablará muy bien de usted. Al iniciar las reuniones debe primero que todo saludar a cada uno de los asistentes usando su título y apellido. Seguido puede ocupar su lugar en la mesa.

Los empresarios de Aruba son muy amables y hospitalarios, por lo que en un inicio querrán saber un poco más de usted como persona y le harán preguntas de tipo personal, como el viaje, la familia, sus planes, entre otros, esto con el fin de generar un ambiente más confiable.

Trabajar en las relaciones personales es clave para el éxito en las negociaciones, así que es bueno iniciar la reunión hablando de temas distintos a los negocios, adular la belleza del país, su cultura y su gente es un buen inicio. Evite tocar asuntos políticos o religiosos.

Siempre lleve el material preparado para la reunión y haga uso de las herramientas tecnológicas, de modo que todo se vea ordenado, creíble y profesional. Por lo general, el idioma de negocios es el inglés, por lo tanto sus presentaciones y el material que va a entregar debe estar en este idioma.

Durante las reuniones los empresarios arubeños no lo interrumpirán, a menos que tengan dudas frente algún aspecto. Sea claro y convincente con sus argumentos y procure mantener una actitud amable y flexible.

Material
de consulta
LEGISCOMEX.com